

Portfolio Sales Automation vacature

Portfolio Sales Automation Vacature

Als Expertise Sales Automation ben je van alle markten thuis. Je weet als geen ander de dienstverlening van Automation bij onze klanten onder de aandacht te brengen. Onze diensten bestaan uit Test Automation, Business Engineering (Model Driven Development: Mendix, Blueriq en Pega) en Enterprise Agility (DevOps, Scrum, Agile).

Je vertaalt onze strategie naar klant oplossingen en bent verantwoordelijk voor het ophalen van aanvragen en de verwerving van projecten bij klanten binnen je eigen portfolio. Je hebt een sterke focus op new business. Als accountmanager maak je maximaal gebruik van onze global delivery en strategische allianties.

Wij zijn op zoek naar uitbreiding van ons team met een Expertise Sales voor ons sterk groeiende Portfolio Automation. Je maakt onderdeel uit van het Management Team onder aansturing van de Portfolio Head of Automation.

Jouw kernactiviteiten:

Je maakt een strategisch plan voor het portfolio; Je zorgt voor interne commitment voor het portfolio; Je onderkent ontwikkelingen in de markt en initieert nieuwe dienstontwikkeling hierop; Je zet Sogeti en onze portfolio strategie (hoogste klanttevredenheid, hoogste medewerker tevredenheid, beste financiële performance) om in gerichte acties. Je doet commerciële aanbiedingen bij de klant op basis van diens behoeften en onderhandelt over de condities. Je hebt een externe focus en voert regie op alle interactie met de klant. Je ontwikkelt en onderhoudt zakelijke relaties met contactpersonen bij bestaande en nieuwe klanten. Hierbij streef je naar een hoge klanttevredenheid. Je weet de behoefte van de klant te achterhalen en doet dit door je te verdiepen in de markt en de doelstellingen van de klant. Je kent de marktontwikkelingen met betrekking tot de Automation dienstverlening die je verkoopt.

Wie ben jij?

Belangrijke eigenschappen en competenties voor deze functie zijn:

- Zelf startend en sturend
- Ondernemend, Creativiteit
- Samenwerken
- Overtuigen
- Stakeholder management
- Betrouwbaar
- Energiek en ondernemend
- Communicatieve en commerciële vaardigheden
- Resultaatgerichtheid en niet willen opgeven
- Lef
- Afspraak is afspraak

Over Sogeti

Bij Sogeti gaat ambitie samen met een informele werksfeer. Kom je bij Sogeti werken? Dan kun je rekenen op ervaren collega's die graag hun kennis met je willen delen. Een Sogetist is gedreven, resultaatgericht en flexibel, maar houdt ook van een grapje. Sogeti investeert ruim in een goede werksfeer.

Sogeti is op zoek naar jou! Dus waar wacht je op? Solliciteer hier op de functie van Portfolio Sales Automation.

Vragen over werken bij Sogeti? Neem contact op met onze recruiters via: sollicitatie@sogeti.com of bel naar: +31 (0) 886 606 600. Wil je direct solliciteren op deze baan? Ga dan naar de sollicitatie pagina op sogeti.nl.